



Universitat de Lleida

GUIA DOCENT
DRET MERCANTIL II

Coordinació: Dra. Maria José Puyalto Franco

Any acadèmic 2014-15

Informació general de l'assignatura

Denominació	DRET MERCANTIL II
Codi	101822
Semestre d'impartició	SEGON SEMESTRE
Caràcter	Obligatòria
Nombre de crèdits ECTS	7.5
Grups	1 GG, 2 GM
Crèdits teòrics	0
Crèdits pràctics	0
Coordinació	Dra. Maria José Puyalto Franco
Horari de tutoria/lloc	Dra. Maria José Puyalto Franco: Dimarts 10:00-13:00 dijous 17:00-20:00 (Despatx 3.15 FDE) Sr. Josep Lluís Gómez: Dijous 17:00-20:00 (Despatx 3.28 FDE)
Departament/s	Dret Privat
Distribució càrrega docent entre la classe presencial i el treball autònom de l'estudiant	40% presencial 60% no presencial
Modalitat	Presencial
Informació important sobre tractament de dades	Consulteu aquest enllaç per a més informació.
Idioma/es d'impartició	Idioma Percentatge d'ús Anglès 10, 0 Català 30,0 Castellà 70,0
Grau/Màster	Grau en Dret
Distribució de crèdits	4'5 ECTS GG 3 ECTS GM
Horari de tutoria/lloc	Dra. Maria José Puyalto Franco: Dimarts 10:00-13:00 dijous 17:00-20:00 (Despatx 3.15 FDE) Sr. Josep Lluís Gómez: Dijous 17:00-20:00 (Despatx 3.28 FDE)
Adreça electrònica professor/a (s/es)	mjpuyalto@dpriv.udl.cat jlgomez@dpriv.udl.cat cargelich@dpriv.udl.cat

Dra. Maria José Puyalto Franco. Professora Agregada
Sr. Josep Lluís Gómez Gusí. Professor Associat Temps Parcial
Sra. Cristina Argelich Comelles. Becaria Predoctoral
Sra. Lucía Salido Martínez. Becaria Predoctoral

Informació complementària de l'assignatura

Per cursar aquesta assignatura cal conèixer el Dret d'obligacions i contractes (Dret Civil) en la mesura que ofereix els conceptes instrumentals bàsics per comprendre l'estructura i règim de les relacions jurídiques que s'entaulen en el tràfic comercial.

És imprescindible que l'estudiant / a assisteixi a les classes de GG i GM amb els textos legals.

Objectius acadèmics de l'assignatura

- (1) Localitzar i utilitzar la legislació, doctrina i jurisprudència relacionada amb els diferents temes (continguts)
- (2) Identificar i diferenciar la funció econòmica dels diversos contractes qualificables com mercantils
- (3) Assessorar sobre el contracte més adequat per articular els interessos i necessitats dels empresaris
- (4) Redactar contractes mercantils
- (5) Identificar les característiques principals dels diferents títols valors

Competències

Competències generals o Bàsiques (CB)

- (CB 1) Capacitat per al treball en equip
- (CB 2) Domini de les TIC aplicades al perfil de Grau
- (CB 3) Capacitat d'iniciativa, creativitat i lideratge
- (CB4) Capacitat d'aprenentatge autònom permanent i adaptació a les noves circumstàncies.

Competències específiques (CES)

- (CES 1) Demostrar coneixement de les característiques, institucions i procediments del sistema jurídic
- (CES 2) Demostrar coneixement de l'ordenament jurídic en vigor
- (CES 3) Capacitat per elaborar documents jurídics,
- (CES 4) Capacitat de creació i estructuració normativa
- (CES 5) Capacitat de negociació i conciliació.

Continguts fonamentals de l'assignatura

LOS CONTRATOS MERCANTILES EN GENERAL

Tema 1. Obligaciones y contratos mercantiles en general

1. Especialidades de las obligaciones mercantiles. 2. Prescripción de las obligaciones mercantiles 3. Los contratos mercantiles en general. 3.1. Fuentes. 3.2. Principio de libertad de forma y prueba de los contratos. 3.3. Perfección del contrato. 3.4. Interpretación de los contratos mercantiles 4. Clasificación de los contratos mercantiles. 5. Las condiciones generales de la contratación.

LOS CONTRATOS MERCANTILES EN PARTICULAR

Tema 2: Los contratos de intercambios de bienes

1. Compraventa mercantil. 1.1. Concepto y su problemática. 1.2. Elementos. 1.3. La transmisión del riesgo. 1.4. Contenido del contrato. 2. Modalidades especiales de la compraventa mercantil. 2.1. Ventas al gusto o con reserva de aprobación. 2.2. Ventas a ensayo o prueba. 2.3. Ventas con precio aplazado. 3. Contrato de

Suministro. 4. Permuta.s

Tema 3: Contratos de colaboración entre empresarios

1. Contrato de comisión. 1.1. Concepto 1.2. Elementos. 1.3. Contenido. 1.4. Causas específicas de extinción. 2. Contrato de Agencia. 2.1. Concepto 2.2. Elementos 2.3. Contenido. 2.4. Duración y Extinción del contrato. 3. Contrato de distribución 4. Contrato estimatorio. 5. Contrato de mediación mercantil.

Tema 4: Contrato de depósito mercantil

1. Concepto. 2. Elementos. 3. Contenido. 4. Depósitos especiales 4.1. Depósitos en almacenes generales. 4.2. Otros depósitos especiales. 5. Títulos de depósito

Tema 5: Contrato de transporte

1. El contrato de transporte terrestre de mercancías 1.1. Concepto. 1. 2. Elementos. 1.3. Contenido 1. 4. Responsabilidad del porteador. 1. 5. El contrato de mudanza. 2. El contrato de transporte terrestre de personas. 3. El transporte marítimo. 4. El transporte aéreo.

Tema 6: Contratos bancarios

1. Los contratos financieros en general. 2. El contrato de depósito de dinero. 3. El contrato de préstamo de dinero y otros bienes fungibles. 4. El contrato de apertura de crédito. 5. El contrato de crédito documentario. 6. El contrato de arrendamiento financiero. 7. Cesiones financieras de crédito. 8. Los contratos de garantía. 9. Los contratos financieros instrumentales.

Tema 7: Contrato de seguro

1. Concepto. 2. Conclusión y documentación del contrato. 3. Deberes precontractuales. 4. Contenido del contrato. 5. Duración del contrato y prescripción. 6. Disposiciones generales de los contratos de seguros contra daños. 7. Disposiciones generales de los contratos de seguros sobre personas.

TÍTULOS-VALORES

Tema 8: Títulos valores y títulos de crédito.

1. Teoría general de los títulos-valores. 2. Títulos a la orden, al portador y nominativos. 3. Disposiciones generales sobre los títulos de crédito. 3.1. Libramiento. 3.2 Transmisión. 3. 3. Aceptación y certificación de los títulos de crédito. 3. 4. Aval. 3.5. Vencimiento del pagaré y de la letra de cambio. 3.6. El pago de los títulos de crédito. 3.7 Falta de pago de los títulos de crédito. 3.8. Acciones ejercitables.

CONCURSO DE ACREEDORES

TEMA 9: El concurso de acreedores (I)

1. Introducción. 1.1. El fundamento del derecho concursal. 1.2. Antecedentes legislativos. 1.3. El nuevo derecho concursal español. 2. Los presupuestos del concurso. 2.1. Presupuestos subjetivos. 2.2. Presupuesto objetivo 2.3. Presupuesto formal. 3. Órganos del concurso. 3.1. El Juez del Concurso. 3.2. El Administrador concursal. 3.3. Otros órganos. 4. Efectos de la declaración de concurso. 4.1. Efectos sobre el deudor. 4.2. Efectos sobre los acreedores 4.3.Efectos sobre los créditos en particular 4.4. Efectos del concurso sobre los contratos

Tema 10: El concurso de acreedores (II)

1. Determinación de la masa activa y pasiva del concurso. 1.1. El Informe de la administración concursal. 1.2. La masa activa del concurso y el inventario 1.3. La masa pasiva y la lista de acreedores 1.3. Publicidad e impugnación del informe de la administración concursal. 2. Soluciones del concurso. 2.1. Convenio. 2.2. Liquidación 2.3. Conclusión por insuficiencia de la masa.

Eixos metodològics de l'assignatura

Pla de desenvolupament de l'assignatura

SETMANA	ACTIVITAT PRESENCIAL	ACTIVITAT TREBALL AUTÒNOM
12 de febrer	Presentació assignatura. Lliçó magistral tema 1 GG Presentació Cas 1 GM 2 (Prof. Argelich) Práctica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal
19 de febrer	Lliçó magistral tema 2 GG. Resolució Cas 1 GM 2 (Prof. Argelich) Práctica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal.
26 de febrer	Lliçó magistral tema 2 cont GG. Presentació Cas 2 GM 2 (Prof. Argelich) Practica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal.
5 de març	Lliçó magistral tema 3 GG. Resolució Cas 2 GM 2 (Prof. Argelich) Practica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal.
12 de març	Lliçó magistral tema 3 cont GG. Presentació Cas 3 GM 2 (Prof. Salido) Práctica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal.
19 de març	Lliçó magistral tema 4 GG. Resolució Cas 3 GM 2 (Prof. Salido) Práctica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal.
26 de març	Lliçó magistral tema 5 GG. Plantejament Cas 4 GM 2 (Prof. Salido) Practica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal
9 d'abril	Lliçó magistral tema 5 cont. GG Resolució Cas 4 GM 2 (Prof. Salido) Práctica GM 1 (Prof. Gomez)	Estudi Personal
16 d'abril	Prova pràctica	Estudi personal.
23 d'abril	Lliçó magistral Tema 6 GG No hi ha GM: Festa de l'estudiantat	Estudi Personal
30 d'abril	Lliçó magistral tema 7 GG. Plantejament Cas 5 GM 2 (Prof. Salido) Pràctiques GM 1	Estudi personal.
7 de maig	Lliçó magistral Tema 8 GG Resolució Cas 5 GM 2 (Prof. Salido) Pràctiques GM 1	Estudi Personal
14 de maig	Lliçó magistral tema 8 cont GG. Plantejament i resolució Cas 6 GM 2 (Prof. Salido) Pràctiques GM 1	Estudi personal.
21 de maig	Lliçó magistral tema 9 GG. Plantejament Cas 7 GM 2 (Prof. Argelich) Pràctiques GM 1	Estudi personal.
28 de maig	Lliçó magistral tema 10 GG Resolució Cas 7 GM 2 (Prof. Argelich) Practiques GM1	Estudi Personal.

SETMANA	ACTIVITAT PRESENCIAL	ACTIVITAT TREBALL AUTÒNOM
4 de juny	GG: Tutoria Grupal Plantejament i resolució Cas 8 GM 2 (Prof. Argelich) Practiques GM 1	Estudi Personal
Setmana avaluació	Avaluació prova pràctica i teòrica	Estudi personal
Setmana recuperació	Recuperació prova teòrica	Estudi personal

Sistema d'avaluació

El professorat d'aquesta assignatura planteja dues possibilitats d'avaluació

(1) AVALUACIÓ CONTINUADA

La qualificació final s'obté de la mitjana ponderada de les qualificacions obtingudes en cadascuna de les activitats d'avaluació (màxim 10 punts per cada activitat) segons el pes assignat a cadascuna d'elles. Totes les activitats d'avaluació són OBLIGATÒRIES, si el / la estudiant deixa de fer alguna d'elles es considerarà NO PRESENTAT en l'acta de la convocatòria que correspongui

ACTIVITAT D'AVAUACIÓ	CRITERIS	PONDERACIÓ %
Prova teòrica tipus test (TEMES 1 a 10)	50 enunciats V/F. Les respostes correctes puntuen 0,2 i las incorrectes descompen 0,1	60%
Prova pràctica consistent en la resolució d'un cas	Veure rúbrica d'avaluació	20%
IProva pràctica resolució d'un cas	Veure rúbrica d'avaluació	20%

ATENCIÓ: Per superar l'assignatura és imprescindible que la prova teòrica tipus test hagi obtingut una qualificació igual o superior a cinc i que la nota resultant de la mitjana ponderada és igual o superior a cinc.

Recuperació de la prova teòrica: L'alumne / a que hagi obtingut en la prova de tipus test o una nota inferior a 5 podrà recuperar aquesta prova en les data designada a l'efecte.

(2) AVALUACIÓ ALTERNATIVA

En cas que un / a estudiant acrediti documentalment (contracte de treball o document on consti la segona o tercera matrícula de l'assignatura) la impossibilitat per complir algun dels requisits establerts per l'avaluació continuada podrà optar per la realització d'una prova única de validació de competències i coneixements que es realitzarà en les setmanes assenyalades a aquests efectes en el calendari d'avaluació del grau.

Aquestes proves consistiran en un examen tipus test de cinquanta enunciats corresponents als 10 temes del programa que l'estudiant / a ha de reconèixer com a veritables o falsos ponderada al 100%

Bibliografia i recursos d'informació

Textos Legals

És imprescindible la utilització dels textos legals corresponents a aquesta branca de l'ordenament. Les diverses editorials jurídiques publiquen volums de "lleis mercantils" que normalment actualitzen al setembre de cada any (és aconsellable utilitzar l'última edició)

Bibliografia

BROSETA, M y MARTINEZ SANZ, F: Manual de Derecho Mercantil (Volumen II), Tecnos, Edición 2013
 GALLEGU SÁNCHEZ, E. Derecho Mercantil (Parte Segunda), Tirant Lo Blanc, Edición 2013

MENÉNDEZ MENÉNDEZ, A Y ROJO, A: Lecciones de Derecho Mercantil. Volumen II, Civitas, Edición 2013.
SANCHEZ CALERO GUILARTE, J Y SANCHEZ CALERO, F: Instituciones de Derecho Mercantil. Volumen I, I
Dykinson, Edición 2013

Revistes

Anuario de la Fundación Ciutat de Lleida

Revista de Derecho Concursal y Paraconcursal

Revista de distribución y competencia

Revista Española de Seguros

Pagines Web recomanades

Comisión de las Naciones unidas para el derecho mercantil internacional (CNUDMI)

<http://www.uncitral.org/>

International Institute for the Unification of Private Law (UNIDROIT)

<http://www.unidroit.org/>

Otros recursos:

<http://www.abogares.com/>

<http://jsanchezcalero.blogspot.com/>

<http://derechomercantilesana.blogspot.com/>